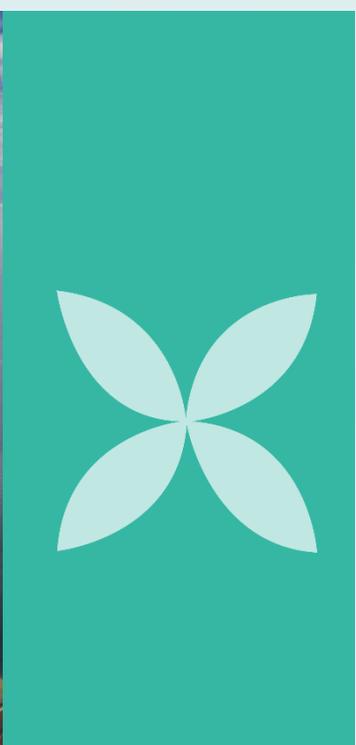


ACUERDO CHILE - EFTA

Análisis y prospectiva a 20 años de su entrada en vigor



ACUERDO DE LIBRE COMERCIO
CHILE – EFTA
ANÁLISIS Y PROSPECTIVA
A 20 AÑOS DESDE SU ENTRADA EN VIGOR

Nota metodológica: El cierre estadístico del informe es el día 18 de agosto de 2025, utilizando cifras del Banco Central de Chile, el Servicio Nacional de Aduanas, Trade Map, el Centro de Comercio Internacional y Global Trade Atlas. Igualmente, se debe considerar que todas las cifras del presente informe están sujetas a las variaciones, correcciones de valor y procesos de fiscalización, que se puedan realizar, -por parte de los respectivos organismos compiladores-, a los documentos aduaneros en forma posterior a su emisión y publicación.

TABLA DE CONTENIDOS



SECCIÓN I

La Asociación Europea de Libre Comercio Pág. 05

Intercambio Comercial Chile-EFTA, 2004-2024 Pág. 06

Exportaciones de bienes

Exportaciones de servicios

Empresas exportadoras

Regiones exportadoras

Importaciones de bienes

Inversiones recíprocas

SECCIÓN II

Evaluación del impacto del acuerdo entre Chile y EFTA en las exportaciones. Pág. 09

Evolución del comercio en márgenes intensivo y extensivo

Resultados con Suiza

Resultados con Noruega

SECCIÓN III

Efectos de la modernización Pág. 17

Resultados del modelo de equilibrio parcial

Resultados para Suiza

Resultados para Noruega

RESUMEN EJECUTIVO



Desde la entrada en vigor del Acuerdo de Libre Comercio en 2004, el intercambio comercial entre Chile y la Asociación Europea de Libre Comercio ha mostrado un crecimiento sostenido.

El intercambio total pasó de US\$ 346 millones en 2004 a los US\$ 1.536 millones en 2024, con una tasa promedio anual de crecimiento del 7,7%. Las exportaciones chilenas crecieron 9,3% anual hasta alcanzar los US\$ 1.009 millones en 2024, mientras que las importaciones desde la EFTA llegaron a US\$ 527 millones, con un alza promedio anual de 5,7%. Ello ha permitido mantener, durante los últimos dieciséis años consecutivos, una balanza comercial favorable para Chile, con un superávit de US\$ 497 millones en 2024.

Las exportaciones de bienes están fuertemente concentradas, el 88,7% corresponde a minería y un 4,9% a manufacturas. La **agroindustria** y los **vinos embotellados** mantienen por su parte una baja participación (2,3% y

1,2%, respectivamente), lo que resalta las oportunidades que abre la modernización del acuerdo en sectores estratégicos de la canasta chilena, pues las nuevas rebajas arancelarias concedidas por la EFTA a Chile, están precisamente enfocadas en estos últimos sectores.

Si bien el Acuerdo Chile–EFTA ha permitido fortalecer el comercio bilateral y mantener una balanza favorable para Chile, aunque con una fuerte concentración exportadora en minerales. El estudio presente estudio da cuenta de cómo la modernización del Acuerdo representa una gran oportunidad para diversificar la oferta exportable de Chile, potenciando los rubros agropecuarios, de alimentos procesados y vitivinícolas, impulsando así la inserción de pymes y las diversas economías regionales en mercados de alto poder adquisitivo y sofisticación productiva como Suiza y Noruega.

INTERCAMBIO COMERCIAL CHILE – EFTA



Desde la entrada en vigor del acuerdo, el intercambio comercial con la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA, por sus siglas en inglés) ha crecido a una tasa promedio anual del 7,7%, pasando de operaciones por US\$ 346 millones en 2004 a los US\$ 1.536 millones en 2024, más que cuadruplicando el volumen de negocios en las pasadas dos décadas, según cifras del Banco Central de Chile.

Las exportaciones por su parte crecieron a razón de un 9,3% anual, pasando de envíos por US\$ 172 millones en 2004 a los US\$ 1.009 millones en 2024.

En tanto, las importaciones desde la EFTA sumaron US\$ 527 millones en 2024, expandiéndose a una tasa promedio anual del 5,7% desde el año 2004.

Aunque tanto exportaciones como importaciones han tenido un aumento considerable en el intercambio con la EFTA, el mayor dinamismo de nuestros embarques al bloque permitió que la balanza comercial se equilibrara a favor de Chile -de manera consecutiva-, en los últimos dieciséis años, llegado a saldo de US\$ 497 millones en 2024.

EXPORTACIONES CHILENAS DE BIENES AL EFTA

En el dinamismo de las exportaciones chilenas al EFTA han contribuido minerales como el oro y la plata, los que en el año 2024 representaron en su conjunto el 87,1% de los embarques nacionales al bloque europeo.

Otros productos relevantes de la oferta exportable nacional a la EFTA han sido el yodo, cátodos de cobre, vinos a granel, vinos embotellados, harina de pescado, nueces, manzanas frescas, platino, pures de tomate y algas de uso industrial.

En un nivel agregado, el 88,7% de las exportaciones chilenas al EFTA corresponden a productos minerales (US\$ 895 millones) y un 4,9% a la industria manufacturera (US\$ 49,3 millones), dando cuenta del positivo impacto del acuerdo en los dos sectores que disfrutaron el mayor nivel de rebajas arancelarias en el marco del acuerdo del año 2004.

En tanto, sectores protagonistas de las exportaciones chilenas al mundo, como los vinos embotellados y la agroindustria, que actualmente tienen un muy bajo nivel de rebajas arancelarias en su acceso al EFTA, en el marco del acuerdo de 2004, presentan consecuentemente una baja cuota de participación en los envíos al bloque, por ejemplo la agroindustria representa únicamente el 2,3% del total exportado al EFTA en 2024, en tanto los vinos embotellados justifican el 1,2% de las ventas chilenas al bloque (US\$ 1,2 millones), dando cuenta del importante espacio de oportunidades que se abren al centrarse las

oportunidades de la modernización en estos dos macrosectores de importancia estratégica para la economía de Chile.

En cuanto a la distribución de los embarques de bienes al EFTA por país de destino, se tiene que el 90,8% se dirigen a Suiza, un 9% a Noruega, 0,2% a Islandia y 0,01% a Liechtenstein.

EXPORTACIONES CHILENAS DE SERVICIOS AL EFTA

Según cifras del Servicio Nacional de Aduanas, las exportaciones chilenas de servicios al EFTA sumaron US\$ 134 millones en el año 2024, anotando un alza promedio anual del 18% con respecto al año 2004, cuando los envíos de intangibles al bloque sumaban US\$ 5 millones.

El dinamismo de los envíos de servicios al EFTA lo explican prestaciones de I+D en las ciencias médicas y farmacéuticas, I+D en la química y la biología, estudios de mercados, servicios financieros, captación de clientes, administración de empresas mineras, por solo mencionar algunos de los más de sesenta diferentes tipos de servicios que las empresas nacionales exportan al bloque europeo.

En términos de los países destinos dentro del EFTA a los cuales se dirigen las prestaciones chilenas de servicios, destaca Suiza con el 95,8% de participación, seguida de Noruega (3,3%), Liechtenstein (0,8%) e Islandia (0,0%).

EMPRESAS EXPORTADORAS

En el año 2024, un total de 274 empresas chilenas exportaron al EFTA, de ellas el 65% fueron grandes empresas y un 30% de tamaño PYME. En su conjunto, estas 274 empresas exportadoras generan un total de 115.172 puestos de trabajo directos y formales.

El 32,8% de las empresas exportadoras al EFTA son lideradas por mujeres (90 empresas).

REGIONES EXPORTADORAS

Trece de las quince regiones del país registraron envíos al EFTA en 2024, siendo en particular un destino de gran relevancia para la Metropolitana (US\$ 438,9 millones), Antofagasta (US\$ 405,2 millones), Atacama (US\$ 227,1 millones), Valparaíso (US\$ 24,2 millones), Biobío (US\$ 15,8 millones), O'Higgins (US\$ 10,3 millones). Otras regiones con envíos relevantes al bloque son el Maule, Ñuble, Los Lagos, La Araucanía, Coquimbo, Magallanes y Tarapacá.

IMPORTACIONES CHILENAS DE BIENES DESDE LA EFTA

Las importaciones desde la EFTA sumaron US\$ 527 millones en el año 2024, anotando un alza promedio anual del 5,7% desde el año 2004. Entre las principales importaciones desde el bloque destacan los barcos para el transporte de mercancías, vacunas de uso veterinario, medicamentos de uso humano, relojes de pulsera, barcos de pesca, agua mineral, café tostado, filtros de agua e instrumentos médicos.

A nivel de orígenes, el 57,8% de las importaciones desde el EFTA proviene desde Suiza, un 40,7% desde Noruega, 1,3% desde Islandia y 0,2% desde Liechtenstein.

INVERSIONES RECIPROCAS

Según las últimas cifras publicadas por el Banco Central de Chile, el stock de capitales del EFTA en Chile asciende a los US\$ 3.688 millones, de los cuales el 60% provino desde Suiza y un 40% desde Noruega. La IED del EFTA en Chile representa el 1,3% de la IED del mundo en nuestro país (stock a 2023).

Según fDi Markets, los capitales del EFTA en Chile se han destinado al desarrollo de proyectos de energías renovables, acuicultura, servicios financieros, equipos industriales, minería, alimentos, retail y logística entre otros.

En cuanto a los capitales chilenos en la EFTA, el stock al año 2023 suma inversiones por US\$ 2.802 millones, de los cuales el 96,1% se ha dirigido a Suiza, un 3,6% a Liechtenstein y un 0,4% a Noruega. De esta manera, según cifras del Banco Central de Chile, la EFTA representa en su conjunto el 1,8% de la IED chilena en el mundo (stock a 2023).

Según fDi Markets, los capitales chilenos en el EFTA se han dirigido principalmente a las soluciones para la acuicultura.

EVALUACIÓN DEL IMPACTO DEL ACUERDO ENTRE CHILE Y EFTA EN LAS EXPORTACIONES.



I. Introducción

La modernización del Acuerdo de Libre Comercio entre Chile y la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA) representa una decisión estratégica en la política comercial de Chile. Los estados de la EFTA – Suiza, Noruega, Islandia y Liechtenstein- son economías de alto ingreso y gran sofisticación productiva, con consumidores exigentes y capacidad de pago que ofrecen oportunidades únicas para bienes y servicios chilenos.

Sin embargo, la experiencia de casi dos décadas muestra que nuestras exportaciones a la EFTA siguen concentradas en un número reducido de productos tradicionales, mientras que las importaciones desde estos países han mostrado mayor diversificación. Esta asimetría revela la urgencia de modernizar el Acuerdo para que Chile pueda expandir su matriz exportadora, incorporar bienes y servicios de mayor valor agregado, y aprovechar las nuevas disciplinas de última generación que hoy marcan la agenda del comercio internacional.

II. Evolución del comercio en márgenes intensivo y extensivo

La modernización del Acuerdo EFTA–Chile constituye una oportunidad clave para transformar el patrón de inserción comercial de Chile, pasando de una relación basada productos minerales y químicos industriales a una dinámica orientada a la diversificación, innovación y generación de mayor valor agregado, en línea con los desafíos de desarrollo del país.

La evaluación del Acuerdo EFTA–Chile muestra un patrón claro, nuestras exportaciones han crecido, pero con alta concentración en el oro y el yodo mientras que las importaciones sí se han diversificado. Por tanto, la modernización del acuerdo es fundamental para insertar nuevos bienes y servicios, apoyar a nuestras pymes, aprovechar el enorme poder adquisitivo de mercados como Suiza y Noruega.

En Suiza, algunos productos nacionales con mejores condiciones arancelarias derivados de la modernización son: frambuesas y moras congeladas, aceite de oliva, flores, mantequilla, uvas frescas, carnes de bovinos, manzanas frescas, arándanos rojos en conserva, nectarines frescos, miel natural de abeja, alimentos para perros y gatos, pulpas de berries, y quesos semi duros, manzana deshidratada, rosa mosqueta deshidratada, mandarinas frescas, semillas de maravilla, peras frescas, espumantes, nueces, espárragos en conserva, duraznos frescos, avellanas, maíz, clementinas. Suiza también se comprometió - por primera vez en un acuerdo comercial - a entregar una cuota libre de aranceles para Chile de 15.000 hectolitros de vino tinto.

En Noruega en tanto, algunos productos que disfrutaran de mejores condiciones arancelarias son: manzanas frescas, carnes de cordero, cebollas frescas, peras frescas, cerezas frescas, frambuesas y moras congeladas, manzanas deshidratadas, waffles y pulpas de manzana entre otros. Además, Noruega se comprometió a conceder acceso libre de aranceles aduaneros a todos los productos originarios de Chile destinados a la elaboración y provisión de alimentos para las industrias acuícola y pesquera.

De esta manera la modernización del Acuerdo es una decisión estratégica del país, presentándose como un instrumento concreto para avanzar hacia una economía más diversificada, innovadora y con más empleo de calidad. Modernizar el Acuerdo Chile-EFTA es apoyar las capacidades competitivas de nuestras economías regionales en el mundo.

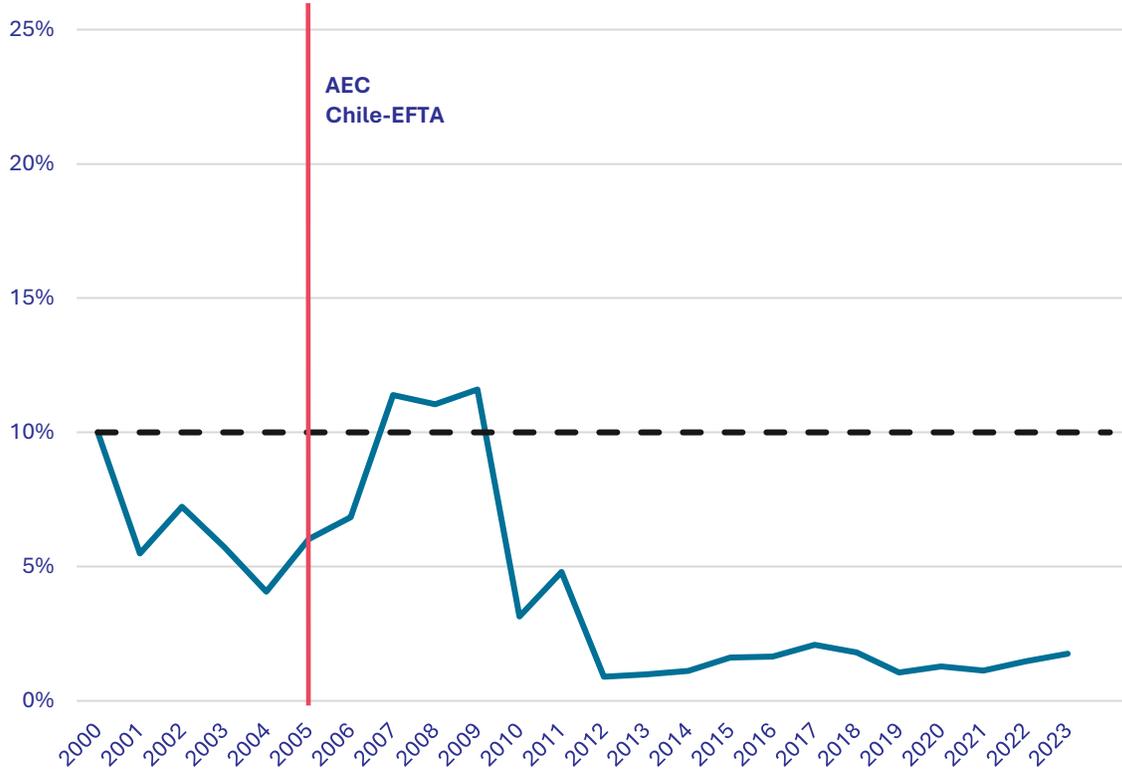
El análisis del desempeño comercial en el marco del Acuerdo se aborda distinguiendo entre el **margen intensivo** —incremento del comercio en productos que ya se transaban antes de la entrada en vigor— y el **margen extensivo**, que refleja la incorporación de nuevos bienes previamente ausentes o marginales en la canasta de intercambio. Esta distinción es clave, pues un acuerdo comercial no sólo debería profundizar el comercio existente, sino también favorecer la diversificación exportadora y la creación de nuevos flujos comerciales.

La metodología aplicada sigue a Kehoe y Ruhl (2013), utilizada en la evaluación del Tratado de Libre Comercio Canadá-Chile realizada por el Global Affairs Canada. El enfoque identifica los llamados productos menos comercializados (least traded goods), definidos como aquellos con comercio nulo o reducido en el período previo al acuerdo. Para su identificación, se ordenaron los productos a ocho dígitos del Sistema Armonizado según su valor promedio en 2000-2004, evitando sesgos derivados de un único año base. Posteriormente, los productos se agruparon en diez deciles equivalentes a una décima parte del valor total del comercio (exportaciones más importaciones) de del valor total del comercio de 2000., construyéndose así un conjunto inicial representativo del 10% menos comercializado. El procedimiento se aplicó de manera separada a exportaciones e importaciones, y en este informe se focaliza en los casos de Suiza y Noruega, dada la relevancia y consistencia estadística de sus flujos comerciales con Chile.

Resultados para Suiza

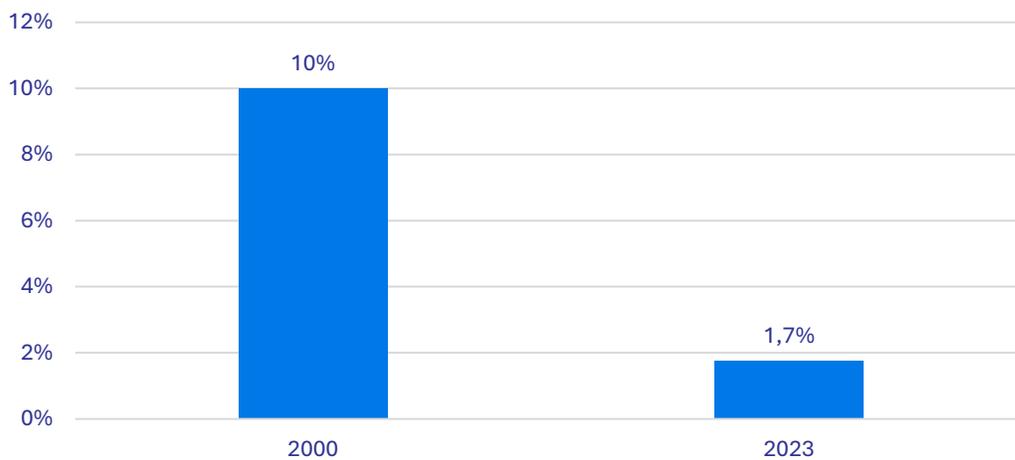
Los gráficos 1.1 y 1.2 muestran que, en el caso de las exportaciones chilenas a Suiza, los productos menos comercializados en 2000 perdieron peso relativo incluso antes de la firma del Acuerdo. Tras su entrada en vigor, experimentaron un repunte limitado hasta poco más del 10%, pero desde 2009 su participación cayó de manera sostenida hasta situarse en 1,7% en 2023. Este resultado evidencia que el Acuerdo no logró estimular un crecimiento sostenido en el margen extensivo exportador hacia Suiza, consolidándose un patrón de expansión en el margen intensivo.

Gráfico 1.1: Evolución de la participación en las exportaciones a Suiza de los productos menos comerciados antes del AEC, 2000-2023 (%)



Fuente: División Análisis Económico y Política Comercial, SUBREI, con cifras de UN Comtrade.

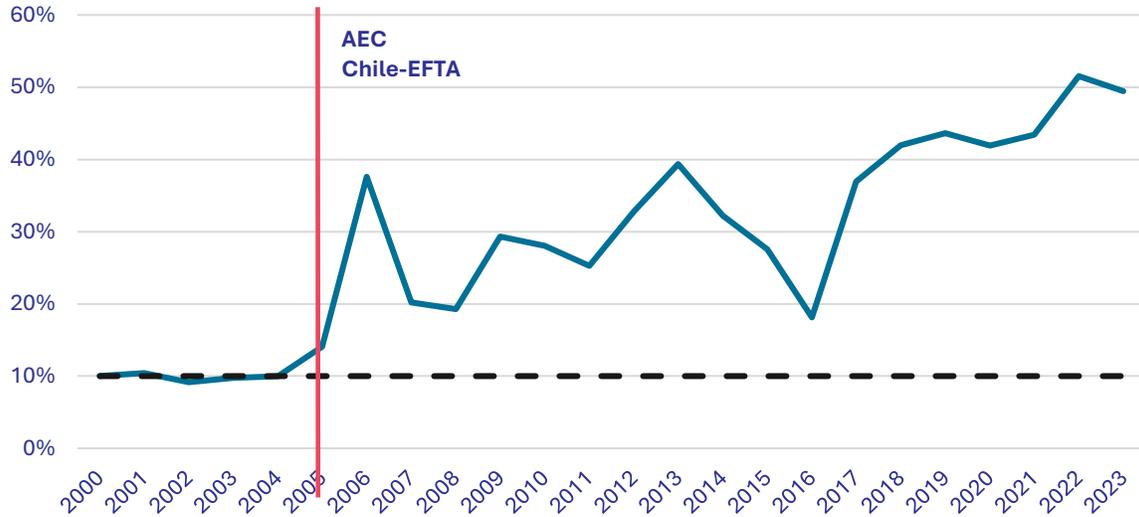
Gráfico 1.2: Participación en las exportaciones a Suiza de los productos menos comerciados, 2000 y 2023 (%)



Fuente: División de Análisis Económico y Política Comercial, SUBREI, con cifras de UN Comtrade.

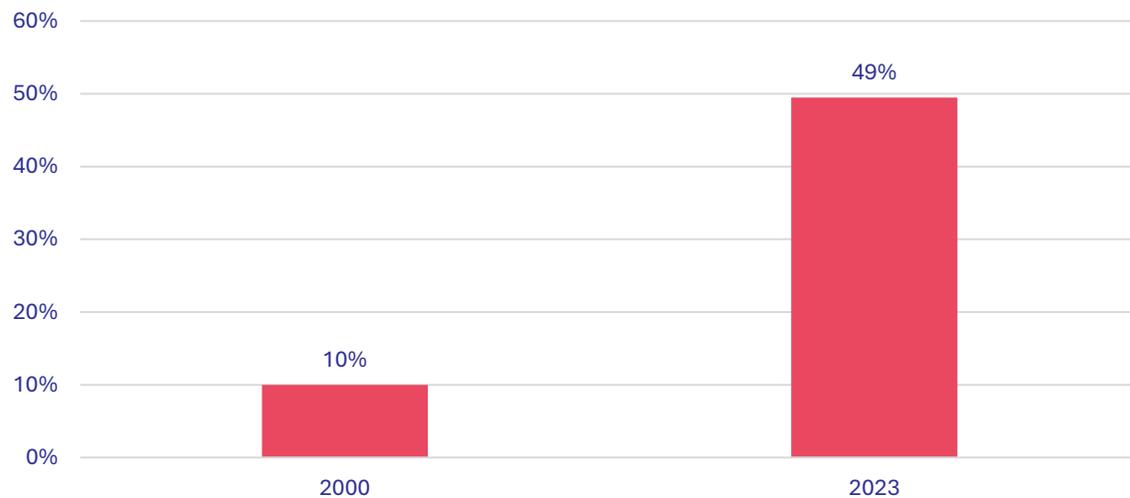
En contraste, las importaciones desde Suiza (gráficos 1.3 y 1.4) muestran un desempeño claramente distinto: los productos menos comercializados en el año base registraron una trayectoria ascendente desde la entrada en vigor del Acuerdo, con una tendencia al alza pese a cierta volatilidad interanual (mínimo de 18% en 2016), cerrando 2023 con una participación de 49%. Es decir, en este caso, el Acuerdo sí favoreció la diversificación de las importaciones chilenas desde Suiza en el margen extensivo.

Gráfico 1.3: Evolución de la participación en las importaciones desde Suiza de los productos menos comercializados antes del AEC, 2000-2023 (%)



Fuente: División de Análisis Económico y Política Comercial, SUBREI, con cifras de UN Comtrade.

Gráfico 1.4: Participación en las importaciones desde Suiza de los productos menos comercializados, 2000 y 2023 (%)

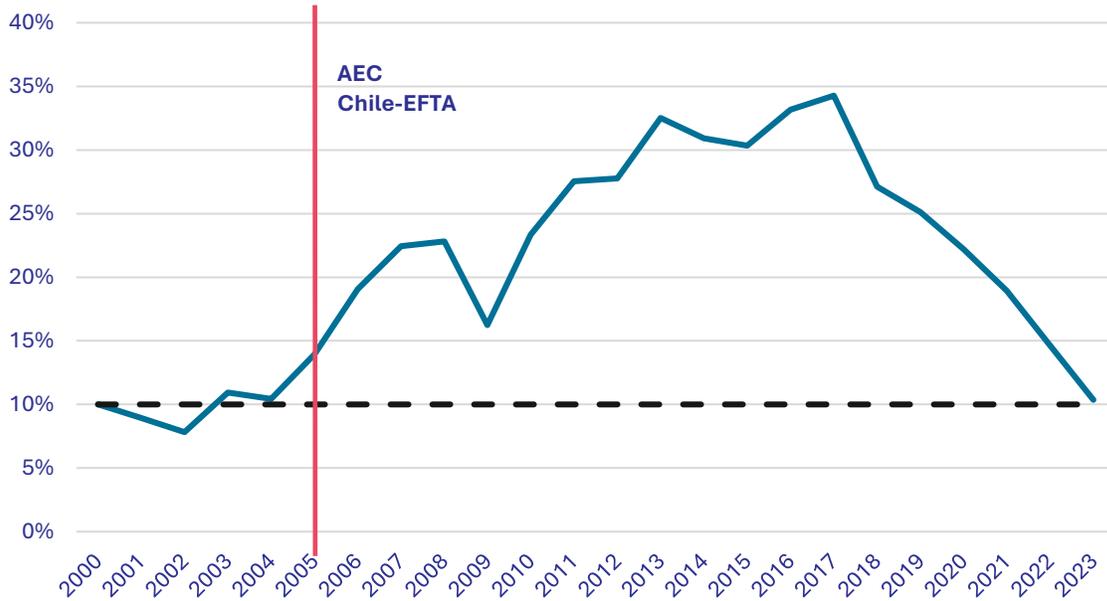


Fuente: División de Análisis Económico y Política Comercial, SUBREI, con cifras de UN Comtrade.

Resultados para Noruega

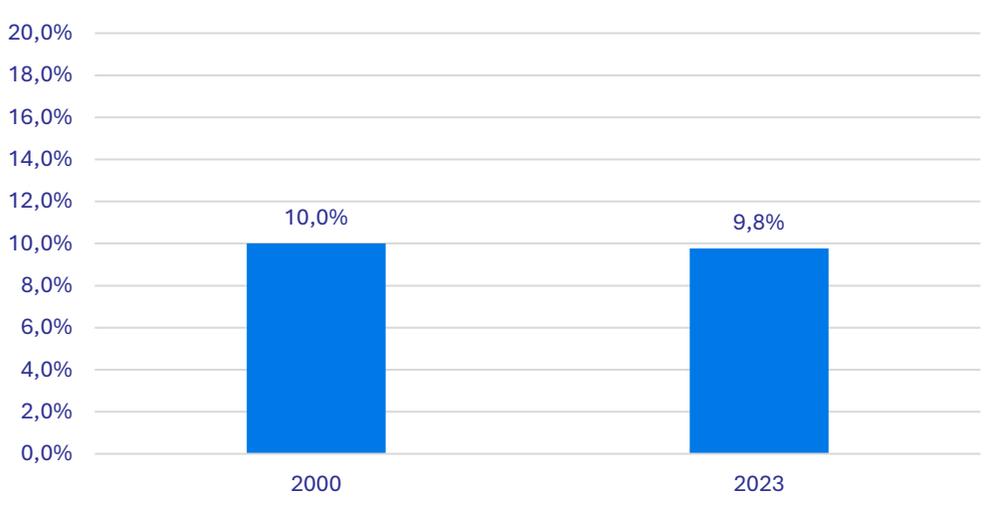
El caso de Noruega muestra un patrón más complejo. En las exportaciones (gráficos 1.5 y 1.6), los productos menos exportados a Noruega registraron un aumento significativo hasta alcanzar 34% en 2017, lo que indicaría una fase de dinamismo extensivo inicial. Sin embargo, esta tendencia se revirtió posteriormente, cayendo de manera pronunciada hasta retomar al 10% en 2023, nivel equivalente al año base. Es decir, el margen extensivo exportador mostró un efecto transitorio, sin consolidarse a lo largo del período.

Gráfico 1.5: Evolución de la participación en las exportaciones a Noruega de los productos menos comerciados antes del AEC, 2000-2023 (%)



Fuente: División de Análisis Económico y Política Comercial, SUBREI, con cifras de UN Comtrade.

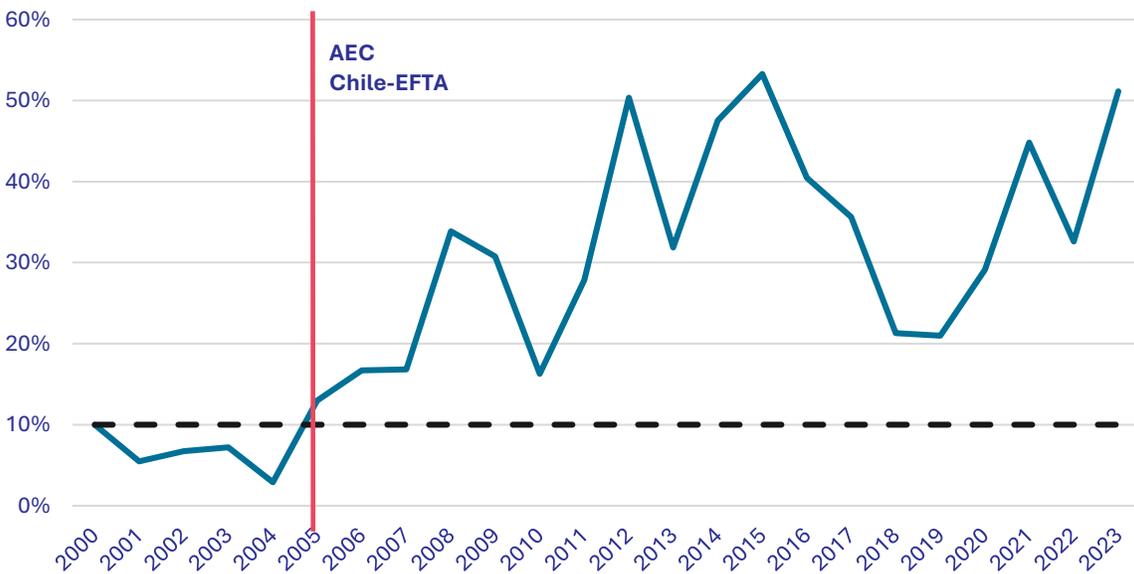
Gráfico 1.6: Participación en las exportaciones a Noruega de los productos menos comerciados, 2000 y 2023 (%)



Fuente: División de Análisis Económico y Política Comercial, SUBREI, con cifras de UN Comtrade.

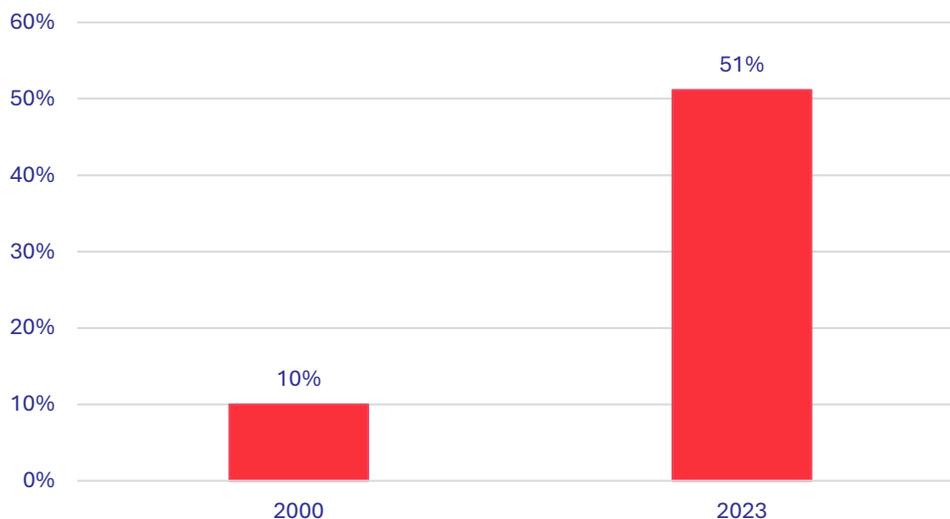
Por su parte, las importaciones desde Noruega (gráficos 1.7 y 1.8) presentaron una evolución con elevada volatilidad. Aunque en algunos años la participación de los productos menos importados se redujo a niveles mínimos (16% en 2009 y 21% en 2019), en otros alcanzó valores excepcionalmente altos (53% en 2015). Al cierre de 2023, la participación de situaba en torno al 51%, lo que indica que, pese a los vaivenes, el margen extensivo importador se consolidó en términos relativos.

Gráfico 1.7: Evolución de la participación en las importaciones desde Noruega de los productos menos comerciados antes del AEC, 2000-2023 (%)



Fuente: División de Análisis Económico y Política Comercial, SUBREI, con cifras de UN Comtrade.

Gráfico 1.8: Participación en las importaciones desde Noruega de los productos menos comerciados, 2000 y 2023 (%)



Fuente: División de Análisis Económico y Política Comercial, SUBREI, con cifras de UN Comtrade.

III. Síntesis

En suma, el ejercicio muestra un patrón asimétrico:

- Exportaciones chilenas hacia Suiza y Noruega: predomina el margen intensivo, con escaso impulso sostenido a nuevos productos, salvo un aumento transitorio en el caso noruego.
- Importaciones desde Suiza y Noruega: se observa un aumento significativo en el margen extensivo, evidenciando que el Acuerdo favoreció la diversificación de la canasta importadora más que la exportadora.

Este contraste sugiere que el Acuerdo EFTA–Chile, en su dimensión de diversificación comercial, ha tenido un impacto limitado en la oferta exportadora chilena hacia estos socios, pero sí ha ampliado la base de productos importados provenientes de ellos. Esto plantea desafíos en términos de políticas complementarias que fortalezcan la capacidad exportadora chilena para aprovechar mejor las oportunidades abiertas por el Acuerdo.

Este resultado justifica plenamente la importancia de la profundización y modernización del Acuerdo EFTA–Chile por tres razones principales:

1. Diversificación como pilar de desarrollo sostenible

La concentración de las exportaciones chilenas en un número reducido de productos tradicionales limita la resiliencia de la economía frente a shocks externos (precios de *commodities*, cambios regulatorios, disputas comerciales). Una modernización del Acuerdo podría fortalecer la incorporación de nuevos sectores — agroalimentos de mayor valor agregado, bienes vinculados a la transición energética y servicios— ampliando el margen extensivo exportador y reduciendo la dependencia de productos primarios.

2. Aprovechamiento inteligente de mercados de alto poder adquisitivo

Suiza y Noruega se caracterizan por contar con consumidores sofisticados, altos estándares de calidad y gran capacidad de pago. Ello representa una oportunidad estratégica para que Chile **inserte productos diferenciados y con certificaciones avanzadas** (sustentabilidad, trazabilidad e innovación). Sin embargo, para materializar ese potencial se requiere un marco institucional que elimine barreras técnicas, modernice disciplinas y genere condiciones propicias para el acceso de nuevos bienes y servicios.

3. Modernización como motor de competitividad exportadora

Los acuerdos de última generación incluyen disciplinas que van más allá de la reducción arancelaria, abarcando comercio digital, facilitación aduanera, servicios e inversión, propiedad intelectual e innovación verde. La actualización del Acuerdo con la EFTA permitiría a Chile **alinearse con estándares internacionales modernos**, creando incentivos para que empresas exportadoras —especialmente pymes— diversifiquen su oferta y accedan con mayor eficacia a estos mercados.

En este contexto, la modernización del Acuerdo no debe verse únicamente como una herramienta de acceso arancelario, sino como un instrumento estratégico para fomentar la inteligencia exportadora, profundizar la inserción de Chile en cadenas globales de valor, y avanzar hacia un patrón de desarrollo basado en la innovación, la sostenibilidad y la diversificación productiva.

Los resultados del análisis de márgenes muestran que, si bien el Acuerdo Chile-EFTA ha permitido profundizar el comercio en productos ya existentes, no ha generado un impulso sostenido en la diversificación exportadora, lo que limita el potencial de Chile para aprovechar plenamente estos mercados. Esta constatación refuerza la importancia de la modernización recientemente acordada, orientada de manera precisa a ampliar oportunidades de acceso en sectores con mayor valor agregado y responder a nuevas disciplinas comerciales. Para dimensionar estos efectos, la siguiente sección presenta una evaluación prospectiva de los beneficios de la modernización, utilizando un modelo de equilibrio parcial que permite estimar el impacto en productos específicos y en la estructura de las exportaciones chilenas hacia los países de la EFTA.

EFECTOS DE LA MODERNIZACIÓN: RESULTADOS DEL MODELO DE EQUILIBRIO PARCIAL



Antecedentes

En 2024, las exportaciones de Chile hacia los países de la EFTA totalizaron US\$1.009 millones, de los cuales US\$117 millones correspondieron a productos no mineros ni celulosa. En términos de diversificación productiva, Chile exportó 184 productos a nivel de subpartida (HS-6 dígitos).

La distribución por socio muestra una fuerte concentración en Suiza (US\$916 millones), seguida por Noruega (US\$90 millones) y, en menor medida, Islandia (US\$1,9 millones). Desde la perspectiva de las importaciones realizadas por la EFTA desde Chile, el bloque adquirió en conjunto US\$1.370 millones en 2024, reflejando la centralidad de Suiza y Noruega como principales destinos.

Metodología de evaluación

El análisis del impacto de la modernización se realiza mediante un modelo de equilibrio parcial¹, que permite estimar los efectos de cambios arancelarios sobre el comercio bilateral, a nivel de línea arancelaria. Esta metodología resulta particularmente adecuada para economías pequeñas como la chilena, dado que simplifica la interacción con mercados globales y se concentra en medir el impacto directo de las concesiones obtenidas.

En este caso, las simulaciones se aplican exclusivamente a Suiza y Noruega, puesto que Islandia ya mantenía un arancel cero en los productos relevantes para Chile bajo el Acuerdo original.

Suiza:

- En 2024, Suiza importó desde Chile 916 líneas arancelarias por un total de US\$980 millones.
- Al excluir los productos ya con arancel cero en el Acuerdo original, se identificaron 90 líneas arancelarias importadas que estaban en categoría *sin concesión o con concesión parcial* por un total importado de US\$12,3 millones, correspondientes a un 1,3% de las importaciones totales desde Chile.
- De las 90 líneas arancelarias, se excluyeron las líneas arancelarias clasificadas como No Cubiertos (NC) correspondientes a 31 líneas arancelarias y aquellas sujetas al Mecanismo

¹ Para un detalle véase Anexo.

de Compensación de Precios (PCM) asociadas a 15 líneas. La evaluación final consideró 44 líneas arancelarias, equivalentes a US\$5,3 millones en importaciones.

Resultados para Suiza

Las simulaciones muestran que, para Suiza, la modernización del Acuerdo se traduciría en un aumento de 13% en las importaciones desde Chile, equivalente a US\$ 689 mil. Este efecto se descompone en:

- Creación de comercio: +7,8% (US\$ 411,6 mil)
- Desviación de comercio: +5,2% (US\$277 mil).

A nivel de productos, los mayores incrementos se concentrarían en:

- Zarzamoras, moras-frambuesas y grosellas, congeladas (SA 08112090): 37,4% del margen de incremento.
- Carnes de bovino (SA 02013091): 22,5%
- Uvas frescas (SA 08061012): 12% del margen de incremento.
- Hortalizas aunque estén cocidas en agua o vapor, congeladas (SA 7108090): 8,3%
- Manzanas, Cranberries, duraznos y miel.

Estos resultados confirman que la modernización del Acuerdo tiene efectos concretos en productos agrícolas y agroindustriales, sectores con alto potencial de diversificación y valor agregado para la oferta exportadora chilena.

Síntesis

La evidencia muestra que los beneficios inmediatos de la modernización con EFTA son modestos en términos agregados, pero altamente significativos en productos específicos, donde Chile puede profundizar su inserción en mercados de alto poder adquisitivo como Suiza. La ampliación de acceso en nichos agrícolas y agroalimentarios es especialmente relevante, ya que:

1. Diversifica la oferta exportadora más allá de los bienes tradicionales, reforzando la resiliencia frente a shocks de precios de *commodities*.
2. Impulsa a las pymes exportadoras, que suelen estar más presentes en cadenas agroindustriales y de alimentos diferenciados.
3. Alinea la política comercial con tendencias globales, al potenciar bienes con atributos de sostenibilidad, trazabilidad y calidad, muy valorados en mercados EFTA.

En este contexto, la modernización del Acuerdo no debe evaluarse solo en términos de volumen agregado, sino como un instrumento estratégico para abrir espacios a nuevas exportaciones intensivas en conocimiento y valor agregado, que pueden convertirse en motores de diversificación productiva y desarrollo territorial.

Noruega

- En 2024, Noruega importó desde Chile 305 productos a nivel de línea arancelaria por un total de US\$395 millones.
- Al excluir los productos que ya contaban con arancel cero en el Acuerdo original y aquellos en categorías “0%+MX”, quedaron 23 líneas arancelarias por US\$6,1 millones, equivalentes al 1,6% de las importaciones totales de Noruega desde Chile.
- Tras excluir las líneas clasificadas como No Cubiertas (NC) (5) y aquellas asociadas a productos que se liberalizan de manera automática (4), la evaluación final consideró 14 productos, con importaciones por US\$5,89 millones.

Resultados para Noruega

Las simulaciones muestran que la modernización del Acuerdo se traduciría en un aumento de 11,8% en las importaciones noruegas desde Chile, equivalente a US\$696 mil. Este efecto se descompone en:

- Creación de comercio: +6,8% (US\$399 mil).
- Desviación de comercio: +5,0% (US\$297 mil).

Productos más beneficiados

El mayor incremento se concentra en:

- Manzanas frescas (HS 08081011): 98,9% del margen de incremento.
- Grosellas (SA 08103020): 0,46% del margen de aumento.
- Cebollas rojas (07031012), otras cebollas 07031019, frutos comestibles, sin cocer o cocidos en agua o vapor, congelados, incl. con adición de azúcar (excluyendo fresas "frutillas", frambuesas, zarzamoras, moras, moras-frambuesa y grosellas)
- Peras (080830 Peras frescas)

Síntesis

Al igual que en el caso suizo, los impactos agregados en Noruega son moderados, pero con efectos significativos en productos específicos de la canasta agrícola. La modernización del Acuerdo abre así oportunidades concretas para la fruta fresca chilena, lo que resulta particularmente relevante para diversificar las exportaciones hacia un mercado de alto poder adquisitivo y reforzar la participación de pymes agroexportadoras en cadenas de valor con estándares de calidad y trazabilidad altamente demandados.

ANEXO METODOLÓGICO

METODOLOGÍA DE MODELO DE EQUILIBRIO PARCIAL PARA EVALUAR LOS EFECTOS DE UNA REBAJA ARANCELARIA DE EFTA SOBRE LAS EXPORTACIONES DE CHILE

La metodología utilizada por la División de Análisis Económico y Política Comercial de la Dirección de Estudios de la SUBREI analiza los efectos que una caída arancelaria tendría en el comercio bilateral actual entre Chile y EFTA. Para ello se considera un *modelo de equilibrio parcial*, para las exportaciones de Chile, teniendo en cuenta los datos de las importaciones de EFTA desde Chile, correspondientes al año 2024.

El modelo consiste en el estudio de cada mercado por separado y determinan el efecto que una caída en los aranceles de Noruega y Suiza tendría sobre la oferta de bienes, sin considerar las relaciones entre estos mercados y el resto de la economía mundial, así como tampoco las restricciones de recursos en la economía.

Los resultados finales en términos de las exportaciones están dados por las diferencias entre la demanda y la oferta de mercancías después del alza arancelaria. Otros modelos pueden ser analizados, no obstante, y según la experiencia estos modelos de equilibrio parcial son más adecuados para evaluar el impacto en economías pequeñas, como la chilena.

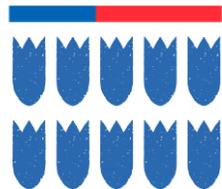
Para estimar el impacto de una rebaja arancelaria de Suiza y Noruega sobre las exportaciones de Chile agregados y por sectores², se utiliza la metodología propuesta por Valdés, R.³.

El modelo de equilibrio parcial ha sido ampliamente utilizado en evaluaciones ex ante de política comercial, en particular para simular escenarios de apertura comercial. Su principal ventaja es la simplicidad y transparencia de sus supuestos, junto con su adecuación a economías pequeñas, en las que los efectos sobre precios internacionales y la reasignación de recursos internos son limitados.

Este enfoque ha sido aplicado previamente en Chile, en el marco de evaluaciones de acuerdos comerciales (Valdés, 1992), y tiene como referente metodológico a modelos desarrollados por Cline (1978), el Fondo Monetario Internacional (1984) y Sapir y Baldwin (1983), entre otros.

² Valdés, Rodrigo (1992): "Una Metodología para Evaluar el Impacto Cuantitativo de una Liberalización Comercial: Aplicación al ALC entre Chile y Estados Unidos", en Andrea Butelmann and Patricio Meller (eds.): "Estrategia comercial chilena para la década del 90: Elementos para el debate". CIEPLAN.

³ Documento de la nota anterior, con sede en Cline, W. (1978), "Las negociaciones comerciales en la Ronda de Tokio: Una Evaluación cuantitativa", Washington DC, Brookings Institution y otras publicaciones. Gine, W.R., Trade Negotiations in the Tokyo Round - A Quantitative Assessment (The Brookings Institution, Washington, D.C., 1978); International Monetary Fund, Effects of Increased Market Access on Selected Developing Country Export Earnings: An Illustrative Exercise. (DM/84/54), Washington. D.C., 24 August, 1984). Sapir, A. and Baldwin, R.E., "India and the Tokyo Round", World Development, Vol.II, No.7, 1983. For a non-technical discussion of the use of such models for evaluating the effects of various trade liberalization proposals, see Robert Stern, 'Evaluating Alternative Formulae for Reducing Industrial Tariffs', Journal of World Trade Law., 10 (Jan: Feb. 1976), pp.50-64.



DIRECCIÓN DE ESTUDIOS

