

Empresa busca socio estratégico de la industria minera e industrial, ofreciendo soluciones biotecnológicas sostenibles y validadas, y tecnologías de control de biocorrosión



Describir propuesta de integración comercial

La propuesta de integración comercial busca posicionar a la empresa como socio estratégico de la industria minera e industrial, ofreciendo soluciones biotecnológicas sostenibles y validadas y tecnologías de control de biocorrosión, que mejoran productividad, reducen impacto ambiental y cumplen normativas. El modelo contempla alianzas con empresas complementarias, participación en licitaciones y contratos marco, y expansión internacional mediante socios locales, combinando venta directa, licenciamiento y modelos de revenue sharing, con soporte técnico especializado y resultados medibles que generan valor y diferenciación competitiva.



Breve descripción de los servicios y/o productos a considerar en propuesta de integración productiva.

Ofrecemos soluciones biotecnológicas innovadoras para la industria minera e industrial, un supresor de polvo y estabilizador de caminos que reduce la exposición a sílice y mejora la seguridad operacional; tecnologías para monitoreo y control de biocorrosión e incrustaciones que prolongan la vida útil de activos; y desarrollos a medida para optimizar procesos con menor impacto ambiental. Todos los productos y servicios están validados en condiciones reales de operación, cuentan con soporte técnico especializado y se orientan a aumentar la productividad cumpliendo altos estándares de sostenibilidad y normativa vigente.



Describa las principales características del potencial socio con el que desearía desarrollar un encadenamiento productivo.

El principal socio debe ser una empresa que cuente con una planta de secado en spray con capacidad para procesar bacterias destinadas a aplicaciones en agricultura o alimentos, asegurando condiciones controladas de temperatura, humedad y esterilidad para preservar la viabilidad y calidad del producto. Este socio debe cumplir con estándares sanitarios y de inocuidad alimentaria nacionales e internacionales, disponer de certificaciones pertinentes (como HACCP, GMP o equivalentes) y tener experiencia en producción a escala industrial. Además, es deseable que cuente con capacidad de envasado y etiquetado, así como con redes de distribución y comercialización en mercados locales e internacionales, para facilitar el escalamiento y la exportación de las soluciones desarrolladas.



Producto	3824.99 - Preparados para la industria química o para industrias similares, no expresados ni comprendidos en otra parte.
Mercados de interés	Caminos rurales, caminos mineros, canteras, agricultura
Antecedentes adicionales	Supresor de polvo y estabilizador de caminos a base de carbonatos, diseñado para reducir la exposición a sílice, mejorar la seguridad laboral y disminuir el impacto ambiental en operaciones mineras e industriales.
¿Tiene interés y/o disposición a desarrollar inversiones en el país del potencial socio a identificar?	Si
Opcional: Agregar comentarios a pregunta ¿Tiene interés y/o disposición a desarrollar inversiones en el país del potencial socio a identificar?	0
¿Tiene interés en recibir inversiones por parte del potencial socio a identificar?	Si
Opcional: Agregar comentarios a pregunta ¿Tiene interés en recibir inversiones por parte del potencial socio a identificar?	0
Consentimiento	He leído y acepto los términos del Acuerdo de Privacidad
Deseo recibir información de competencia institucional de SUBREI	Sí autorizo